



SHIZOGAS

静岡ガス株式会社

**2013年12月期
第2四半期決算概要**

2 0 1 3 年 8 月 9 日

SECURITIES CODE : 9543

目次

I. 第2四半期決算の概要	... 3
II. 年間の見通し	... 8
III. トピックス	... 12
IV. 参考資料	... 15

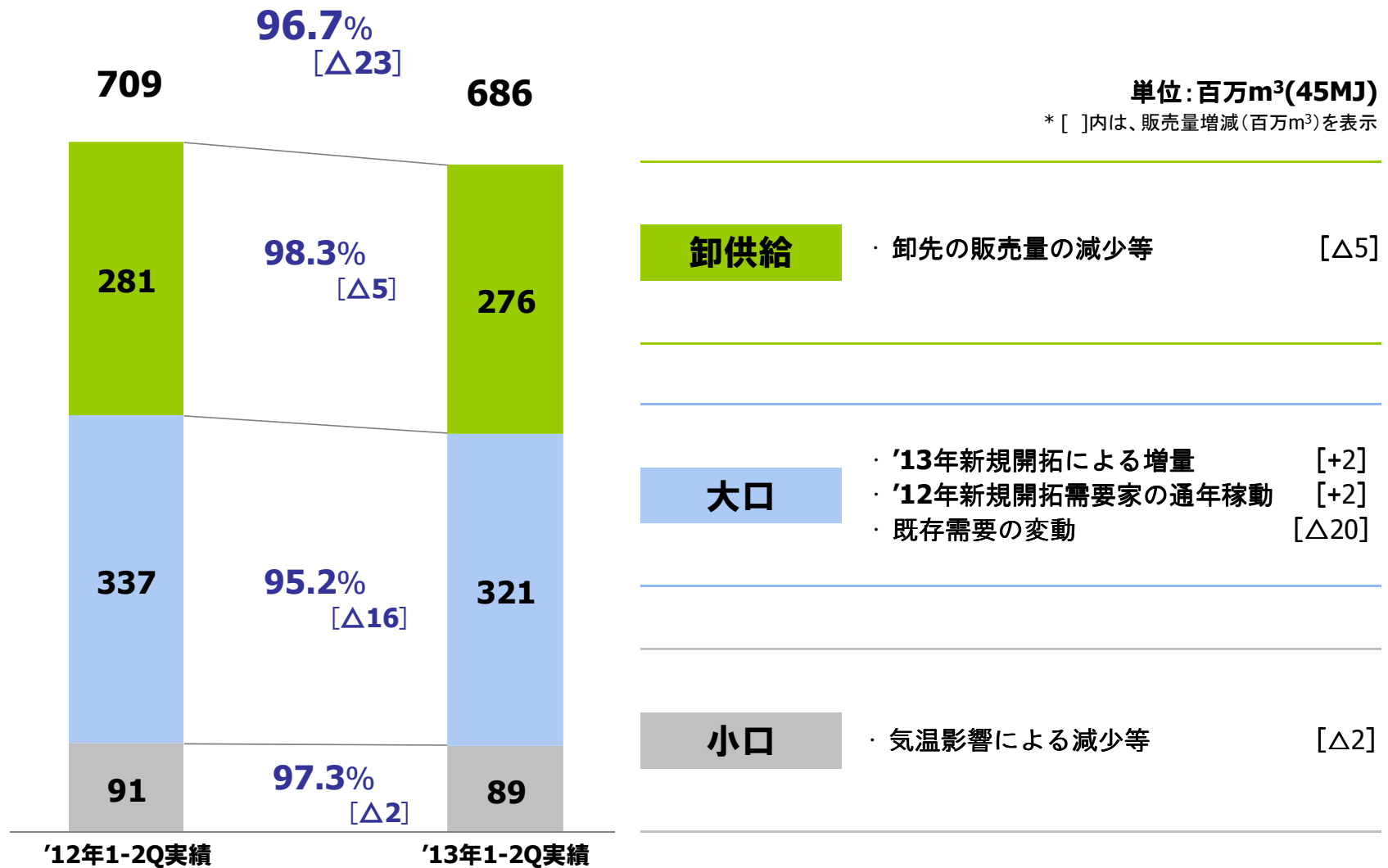
注意

- 本情報は、2013年8月7日現在の将来に関する前提、見通し、計画に基づく予測が含まれています。
- 経済・競合状況等にかかわるリスクや不確定要因により、実際の業績が記載の予測と大幅に異なる可能性があります。

I . 第2四半期決算の概要

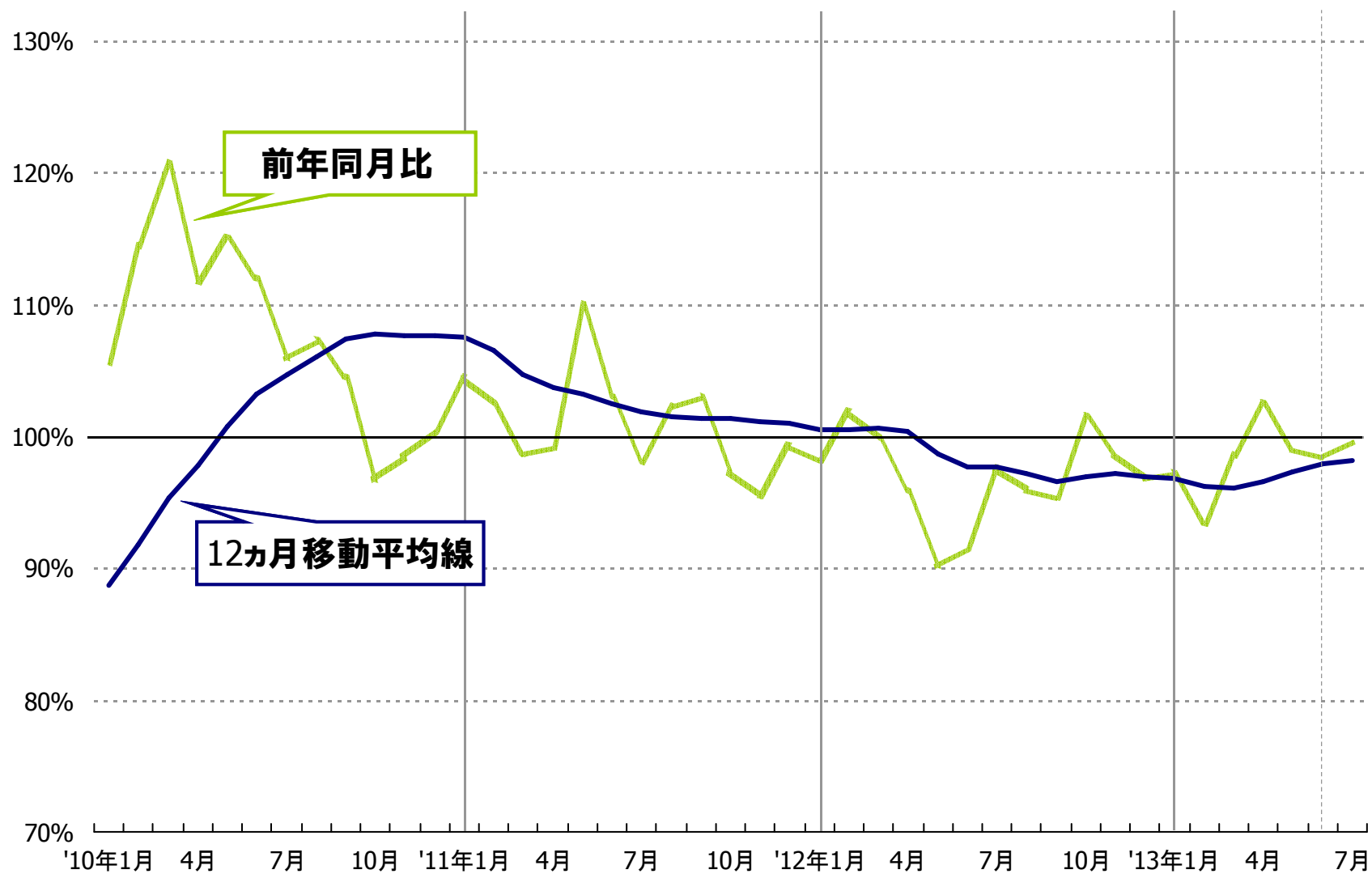
SHIZGAS

ガス販売量実績 個別



*百万m³未満四捨五入

産業用ガス販売量の前年同月比較

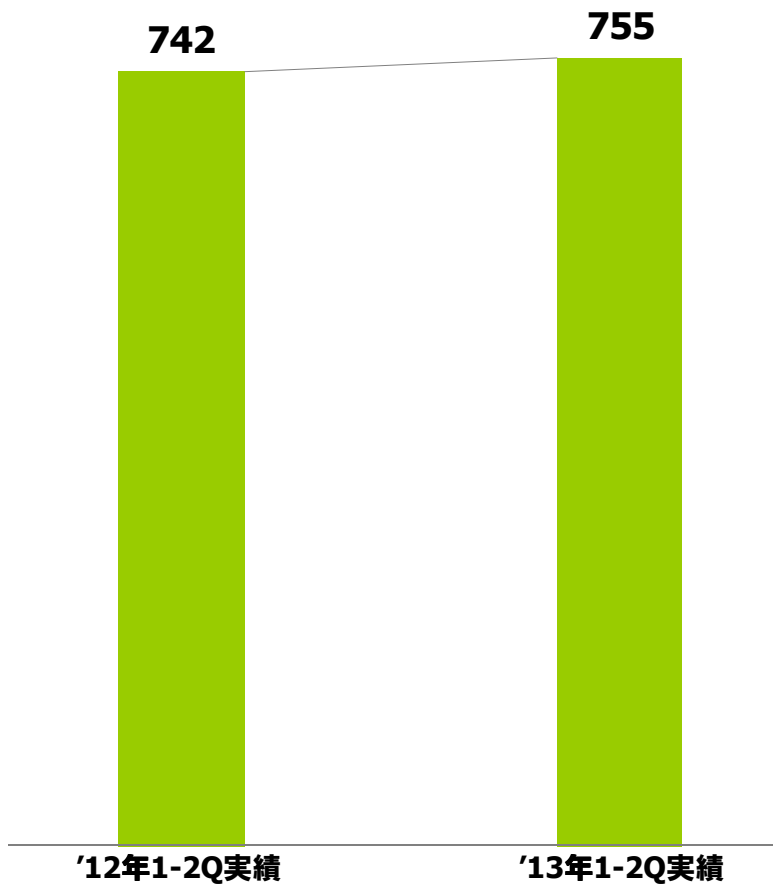


売上高/営業利益



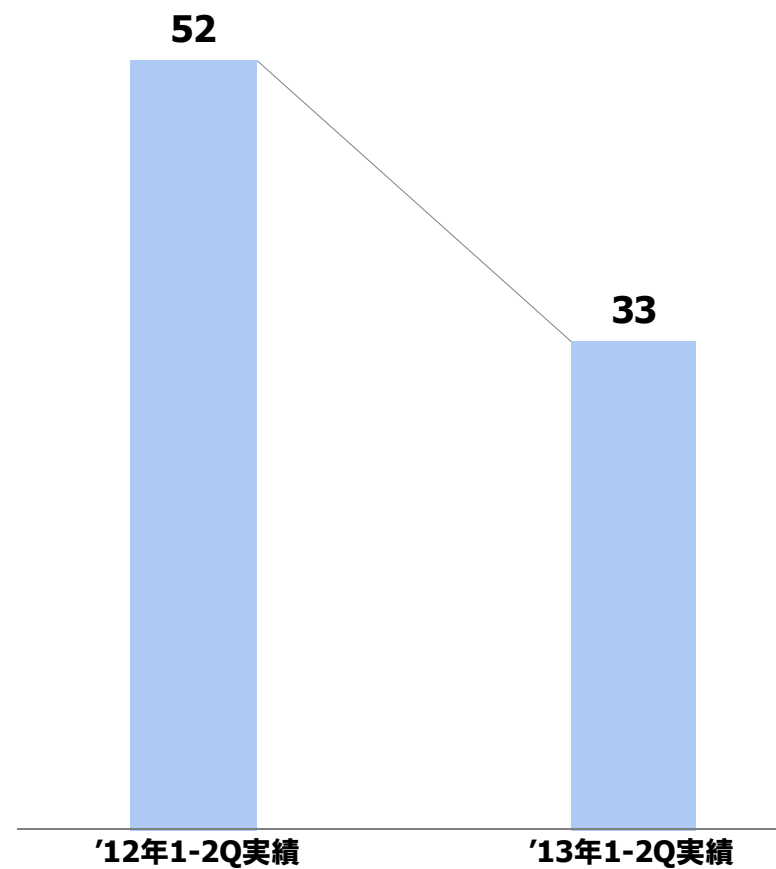
売上高

単位:億円
*億円未満切捨て



営業利益

単位:億円
*億円未満切捨て



営業利益の分析（対2012年1-2Q実績）

SHIGAS

単位：億円

*億円未満切捨て

*[]内は、対2012年1-2Q実績増減

*セグメント間取引消去後の数値より作成

売上高 **755** [+12]

ガス	651	[+9]
LPG	62	[+0]
その他	40	[+2]

営業利益 **33** [Δ18]

スライドタイムラグ **Δ32** [Δ15]

※ スライドタイムラグは個別

売上総利益 **155** [Δ17]

ガス **131** [Δ17]

■ **売上高** **651** [+9]

販売量の減少 Δ21

スライド単価の上昇 +30

■ **売上原価** **520** [+26]

原料使用量の減少 Δ18

原料価格の上昇 +49

LNG基地コスト等の減少等 Δ5

LPG・その他 **24** [Δ0]

販売管理費 **121** [+1]

— II. 年間の見通し

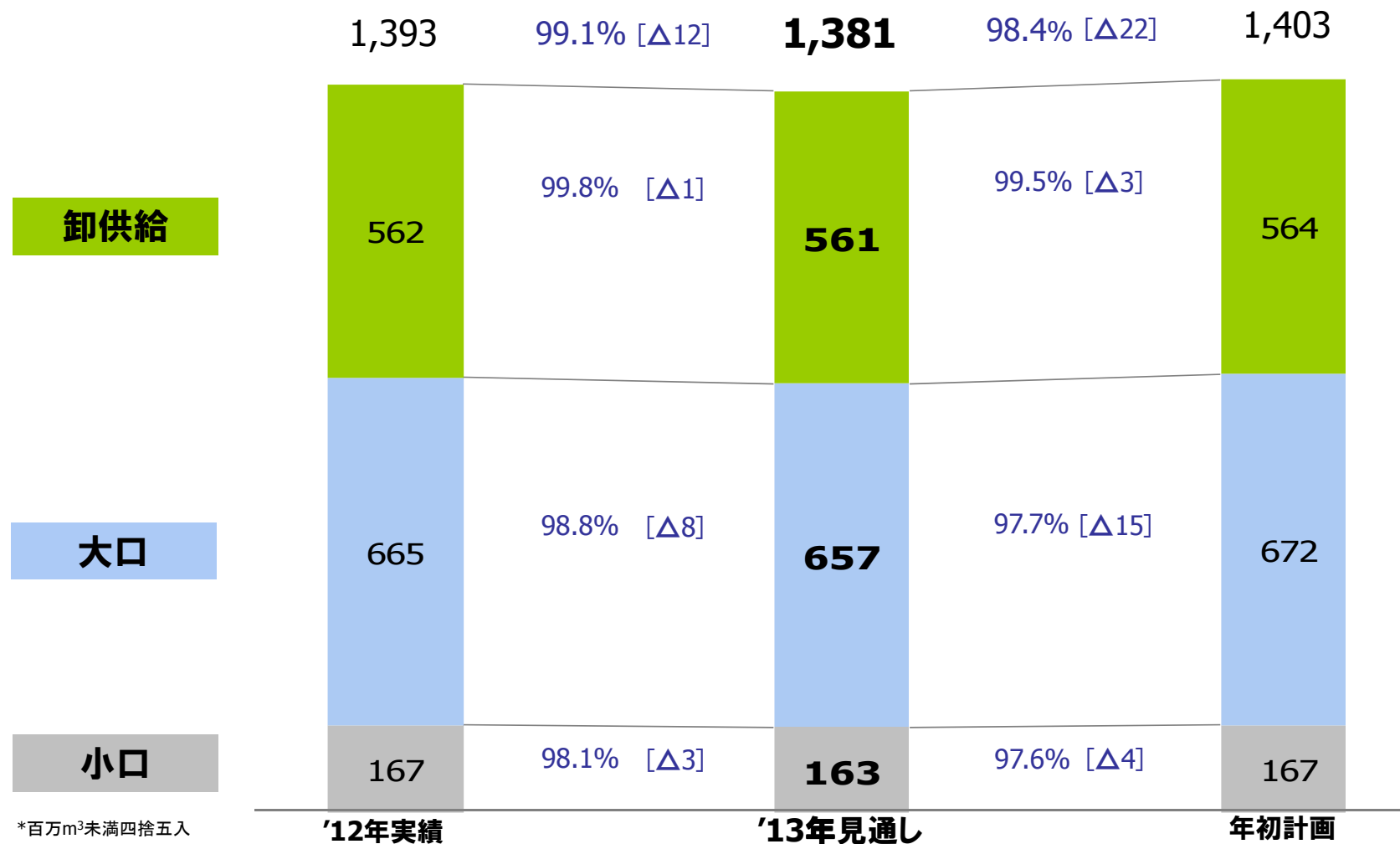
— SHIZGAS —

ガス販売量見通し 個別



単位:百万m³(45MJ)

* []内は、販売量増減(百万m³)を表示

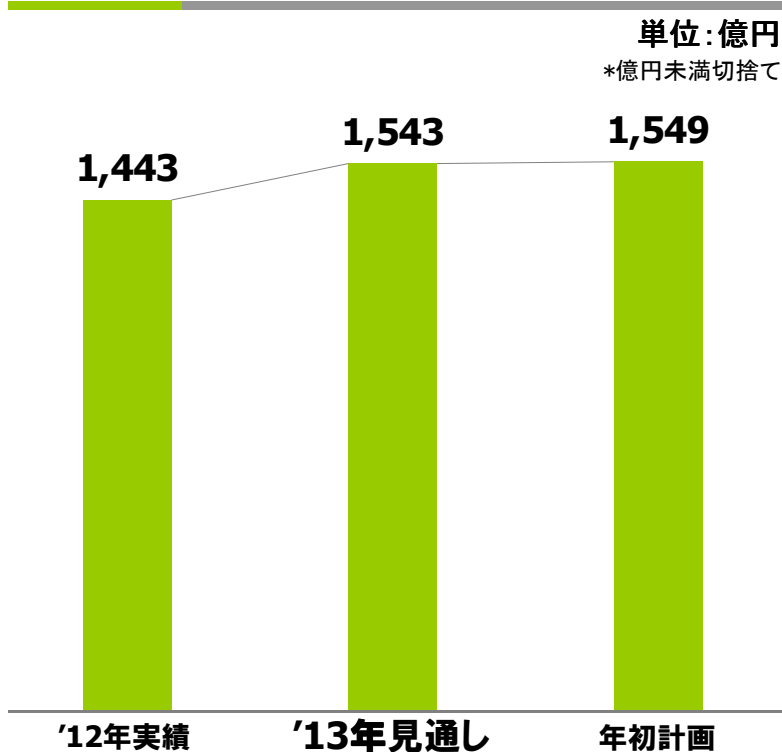


*百万m³未満四捨五入

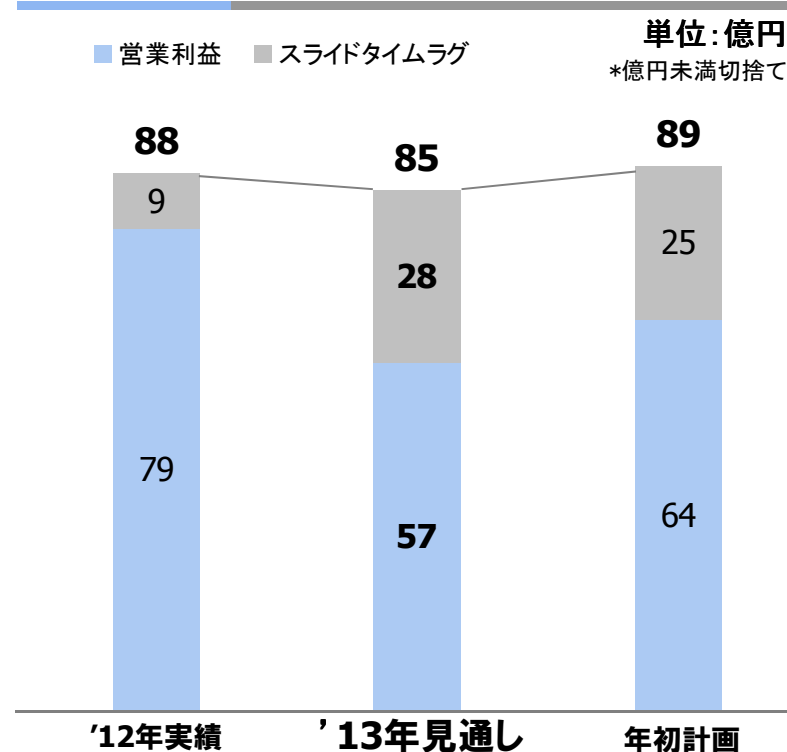
売上高/営業利益見通し



売上高



営業利益・スライドタイムラグ



	'13年1-2Q実績	'13年3Q見通し	'13年4Q見通し
為替レート (円/\$)	94.6	100	100
原油価格 (\$/bbl) C I F (J C C)	110.4	105	105

粗利影響感度 (3-4Q)	
(+) 1円/\$	△1.3億円
(+) 1\$/bbl	△0.8億円

営業利益見通しの年初計画比較



単位: 億円

*億円未満切捨て

*[]内は、対年初計画増減

*セグメント間取引消去後の数値より作成

売上高 **1,543** [Δ5]

ガス	1,339	[+2]
LPG	117	[Δ5]
その他	86	[Δ2]

営業利益 **57** [Δ6]

スライドタイムラグ **Δ28** [Δ3]

※ スライドタイムラグは個別

売上総利益 **309** [Δ10]

ガス	269	[Δ8]
■ 売上高	1,339	[+2]
販売量の減少		Δ28
スライド単価の上昇		+29
その他		+1
■ 売上原価	1,069	[+10]
原料使用量の減少		Δ23
原料価格の上昇		+33
LPG・その他	39	[Δ2]

販売管理費 **251** [Δ4]

Ⅲ. トピックス

SHIZGAS

成長に向けた取組み

総合エネルギー企業を目指して

- 地域PPS事業体の立上げ
- 既存地域電源 + 新規電源コジェネ + 再生可能エネルギーを
活用した電力の流通
- 地域電熱供給システム、コミュニティマネジメントサービスなど
需要サイドのビジネスモデル

事業エリアの拡大

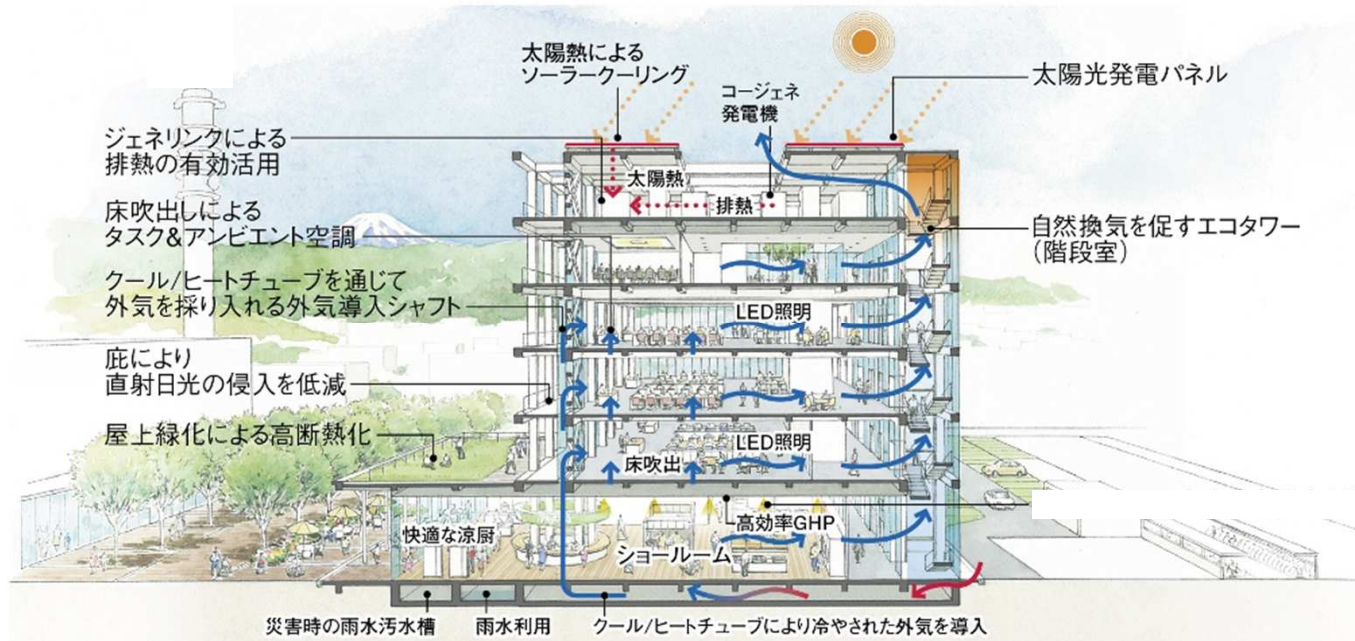
- 御殿場地区への天然ガス供給
産業用を中心に開拓を推進
ガス導管整備に着手し、2014年供給開始予定
御殿場ガスへの天然ガス供給

未来のエネルギーのあり方を提案する新オフィスビル

1次エネルギーを35%削減

- 天然ガス + 自然エネルギー
コージェネ、ジェネリンク、太陽光、太陽熱、地中熱など
- CASBEE^{*}静岡で最高評価Sランク

* CASBEE: 建築物総合環境性能評価システム(CASBEE)は、平成15年に国土交通省、学識経験者などにより開発されました。
CASBEE静岡は、静岡県内の地域特性や関連する諸制度の取り組みを考慮した静岡県版のCASBEE。



IV. 參考資料

SHIZGAS

ガス販売計画 個別



単位:百万m³
*百万m³未満四捨五入

	2013年 1-2Q実績	2012年 1-2Q実績	対前年同期		2013年 見通し
ガス販売量	686	709	△ 23	96.7%	1,381
直 売	410	428	△ 19	95.7%	820
家庭用	53	55	△ 2	96.6%	88
業務用	31	32	△ 1	97.7%	66
工業用	326	342	△ 16	95.3%	666
卸 供給	276	281	△ 5	98.3%	561

〈うち大口供給(直売)〉

大口販売量	321	337	△ 16	95.2%	657
構成比	78.4%	78.7%			80.1%

※ 大口供給:年間ガス使用量10万m³以上

損益計算書



単位：億円
*億円未満切捨て

	2013年 1-2Q実績	2012年 1-2Q実績	対前年同期		2013年 見通し
売上高	755	742	+ 12	101.6%	1,543
売上原価	599	569	+ 29	105.3%	1,234
売上総利益	155	173	△ 17	89.7%	309
販売管理費	121	120	+ 0	100.8%	251
諸給与	49	49	△ 0	98.8%	101
諸経費	42	39	+ 2	107.4%	87
減価償却費	30	31	△ 1	95.8%	62
営業利益	33	52	△ 18	64.1%	57
経常利益	35	53	△ 18	66.0%	60
四半期(当期)純利益	18	28	△ 10	63.1%	29